

NOTATKA PRASOWA

Szkolenie z zakresu e-handlu adresowane jest do MŚP sektora meblarskiego oraz wyposażenia wnętrz i ma na celu zwiększenie ich transgranicznej sprzedaży przez Internet

Konsorcjum w europejskim projekcie BOSS4SME, koordynowanym przez CENFIM, jest w trakcie opracowywania platformy szkoleniowej online, która będzie składać się z 42 kart szkoleniowych dla Menadżerów Sprzedaży Online

Ateny, 29 maja, 2018r.

Partnerzy w projekcie **BOSS4SME** - Boosting Online cross-border Sales for furniture and households SMEs (<http://www.boss4sme.com/>), koordynowanym przez CENFIM – klastr meblowy i centrum innowacji (www.cenfim.org), opracowali 42 karty szkoleniowe w celu uruchomienia kursu online z zakresu e-handlu dla firm z sektora meblarskiego i wyposażenia wnętrz.

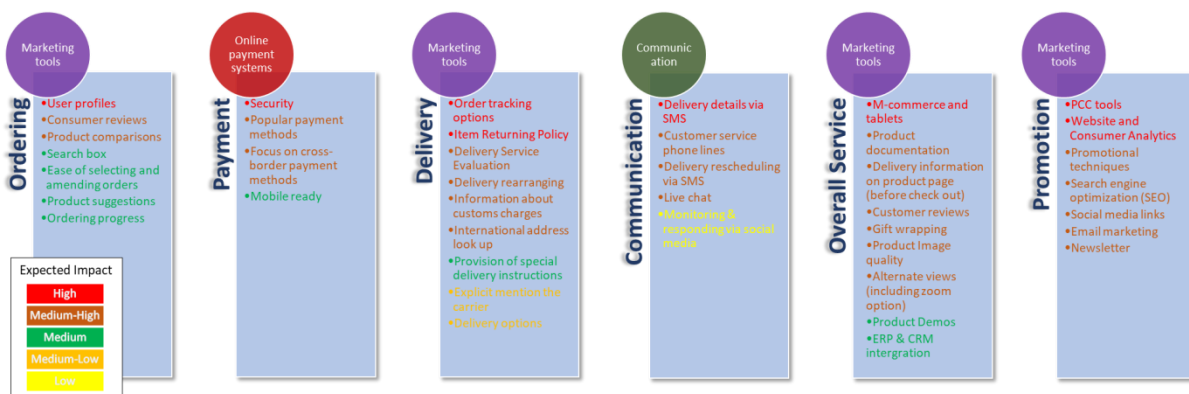
W ramach projektu **BOSS4SME** przygotowano kompletny kurs oraz treści szkoleniowe dla profilu zawodowego Menadżera Sprzedaży Online, ze szczególnym uwzględnieniem MŚP w sektorze mebli i wyposażenia wnętrz - producentów i sprzedawców detalicznych. To profesjonalne narzędzie służy zdobyciu umiejętności i wiedzy niezbędnej do realizacji skutecznych strategii i praktyk w e-handlu we własnym biznesie, a także zwiększeniu sprzedaży transgranicznej wykorzystując do tego celu Internetu, jako kanału sprzedaży. Przygotowane karty szkoleniowe wspierają rozwój umiejętności z zakresu: komunikacji, dostępnych narzędzi marketingowych oraz systemów płatniczych online.

Sześciu partnerów w projekcie z czterech krajów (Hiszpanii, Grecji, Włoch i Polski) spotkali się w Atenach, aby omówić postępy w projekcie poczynione w ostatnich sześciu miesiącach oraz dotychczasowe rezultaty. W tym okresie, projekt **BOSS4SME** skoncentrowany był na dokumentowaniu materiałów szkoleniowych, które będą podstawą kursu. Materiał ten składa się z 42 kart szkoleniowych z zakresu kluczowych aspektów e-handlu dla firm z sektora i zostały podzielone na 6 obszarów tematycznych: 1) zamawianie, 2) płatności, 3) dostawa, 4) komunikacja, 5) całość usługi, oraz 6) promocja.

Karty szkoleniowe zawierają następujące informacje:

- Uzasadnienie, dlaczego warto wdrożyć dany aspekt oraz opis jak tego dokonać.
- Opis, który zawiera checklistę walidacji właściwego procesu wdrożenia, wskaźniki do pomiaru skali sukcesu, sugestie dla innych departamentów w firmie oraz wskazówki zastosowania danego aspektu w Twoim sektorze.
- Powiązane karty.
- Minimalny czas oraz koszty wdrożenia.
- Korzyści oraz ewentualne minusy wynikające z wdrożenia.
- Szacunkowy czas, aby osiągnąć potencjalny zysk.
- Linki, materiały wideo oraz dodatkowe zasoby.
- Inne bariery do rozważenia (np. prawne, fiskalne, językowe, logistyczne, itd.).

42 karty szkoleniowe do wdrożenia kursu online z zakresu e-handlu dla firm z sektora meblarskiego i wyposażenia wnętrz



Treści szkoleniowe będą odpowiadać kryteriom ECVET i zostaną wdrożone na platformie e-learningowej zwanej **e-Commerce Genie**. Materiał będzie dostępny w 5 językach: polskim, angielskim, hiszpańskim, włoskim i greckim. Będzie możliwość dostosowania platformy do uczestników, Menadżerów Sprzedaży Online, zgodnie z ich kompetencjami oraz charakterystyką i potrzebami ich firmy.

Poza CENFIM, dostawcą szkoleń i koordynatorem projektu, pozostałymi partnerami projektu są: hiszpańskie stowarzyszenia firm z branży meblarskiej - **AMIC** oraz **AMUEBLA**, twórca oprogramowania edukacyjnego - grecki partner **CCS**, ekspert w zakresie jakości szkoleń - włoski partner **EUROCREA MERCHANT** oraz dostawca rozwiązań e-learningowych - polski partner **DANMAR COMPUTERS**. Projekt **BOSS4SME** jest współfinansowany ze środków Unii Europejskiej w ramach programu Erasmus+ Partnerstwa Strategiczne w dziedzinie kształcenia zawodowego.

Kontakt: CENFIM - klaster meblowy i centrum innowacji (Katalonia, Hiszpania) / <http://www.cenfim.org/> / info@boss4sme.com / 43560 La Sénia (Tarragona) / Hiszpania- Tel. +34 977 57 01 22